



pb.pl | DAJ CYNK | NEWSLETTER | PRENUMERATA | SKLEP | ARCHIWUM | MÓJ PROFIL



Firma.pb.pl

pb.pl	Puls Inwestora	Notowania	Firma	Ludzie biznesu	Weekend	Gazele	Konferencje	Wideo	Forum MSP	GO4X
FIRMA	FINANSOWANIE	KONTRAKTY	EUROKASA	GAZELE BIZNESU	PRAWO&PODATKI	PAŃSTWO W PAŃSTWIE	ZARZĄDZANIE GRUPĄ SPÓŁEK			

Artykuł sponsorowany

kup licencję drukuj z Kyocera

## Dodaj zespół do pomysłu na biznes

[Wykop](#) [Blipnij](#) [Facebook](#) [Twitter](#) [LinkedIn](#) [EMAIL](#)

Sam pomysł na biznes nie wystarczy. Liczy się także stojący za nim człowiek.

Tagi

[KONKURSY](#)

[Notowania](#)

[DUDA](#)

[Ludzie](#)

[Katarzyna Duda](#)

**Lokata do 16,5%**

Lokaty od 1 do 60 miesięcy Bez podatku belki!  
[www.lokatybezbelki.pl](http://www.lokatybezbelki.pl)

**Dieta + Dowóz Trómiasto**

Zdrowy Posiłek do Domu lub Biura. Dieta Nie Musi Być Uciążliwa!  
[www.easvydiet.pl](http://www.easvydiet.pl)

Reklamy Google

Myśląc o rozpoczęciu własnego biznesu, przede wszystkim szukamy pomysłu. Dobry produkt lub usługa, odpowiadające zapotrzebowaniu na rynku to oczywiście zasada powstania biznesu. Jednak nawet dla osób inwestujących kapitał w nowe przedsięwzięcia biznesowe sam pomysł nie wystarczy. Liczy się także stojący za nim człowiek.

- Inwestorzy często powtarzają, że nie oddzielają pomysłu od zespołu. Inwestują w całość, przy czym zespół jest podstawą realizacji wszelkich nawet najbardziej wyjątkowych projektów. Nie poniosą ryzyka inwestycji w nawet najlepszy projekt, jeśli nie zaufają ludziom – mówi Katarzyna Duda - specjalista w Dziale Rozwoju Przedsiębiorczości [Agencji Rozwoju Pomorza SA](#), oraz współorganizator [II Edycji Konkursu od „Pomysłu do Biznesu”](#).



**Podstawy sukcesu**

Wartości firmy to nie tylko dobra materialne, takie jak nieruchomości czy urządzenia techniczne. W dzisiejszej gospodarce przewagę uzyskują jednak firmy, które rozumieją, że narzędziami sukcesu są także: umiejętne wykorzystanie

kapitału ludzkiego, komunikacja, odpowiednia strategia działań rynkowych, wartość marki, reputacja. Żle zarządzana firma nie ma szans na rynkowe zwycięstwo.

Dostrzegają to inwestorzy prywatni – inwestujący w pomysły i przedsiębiorstwa we wczesnej fazie rozwoju. - *Aniokwiole biznesu biorą na wstępie pod uwagę produkt, rynek i możliwy potencjał zysku, jednak to jakość kadry zarządzającej warunkuje podjęcie decyzji o inwestycji i negocjowaniu udanej transakcji* – mówi Katarzyna Duda.

**Przekonać inwestora**

[II Edycja Konkursu „Od Pomysłu do Biznesu”](#) ruszyła w kwietniu, a zakończy się Galą Finałową we wrześniu. To właśnie wtedy finaliści, młodzi przedsiębiorcy, będą mieli szansę bezpośredniego zaprezentowania swoich pomysłów inwestorom prywatnym, tzw. aniołom biznesu, przedstawicielom funduszy kapitałowych i załączkowych, a także Funduszowi Kapitałowemu Agencji Rozwoju Pomorza SA.

*Przedsiębiorstwo, którego działalność lub technologia uzależniona jest od jednej osoby może okazać się niepowodzeniem na skutek jej choroby lub niedyspozycji. Zespół daje pewność realizacji całego projektu, co obniża ryzyko inwestycyjne – mówi Katarzyna Duda – widać to także w naszym konkursie. Początkujący przedsiębiorcy, często poprzestają na zaprezentowaniu innowacyjności pomysłu. Inwestorzy jednak kalkulują inaczej – szukają gwarancji w ludziach.*

W inwestycjach w nowe firmy nawet mniej nowatorski pomysł, może mieć szansę, gdy prezentujący go ludzie okażą się grupą, która ma jasne określone cele biznesowe i potrafi grać w zespole. Potencjałem jest wiedza, kompetencje ale i umiejętność współpracy. Inwestor musi widzieć zaangażowanie przedsiębiorcy oraz jego gotowość do realizacji nietłatego zadania, jakim jest zmierzenie się z realiami rynku.

**Zbudować zespół**

Punktem wyjścia tworzenia zespołu powinno być określenie celów działania i planu ich realizacji. To pozwoli dobrać odpowiednią liczbę osób. Każdemu członkowi zespołu przypisuje się bardzo konkretną rolę i zakres obowiązków. Rolę określa się przez konkretne umiejętności i działania, które są jej przydzielone. W każdej firmie, powinien znaleźć się dyrektor finansowy, który utrzyma ścisłą kontrolę na wydatkami przedsiębiorstwa, a także zapewni okresowy dostęp do informacji. Ponadto w zespole nie może zabraknąć dyrektora handlowego. Jego zadaniem jest bowiem zapewnienie wzrostu sprzedaży poprzez rozpoznanie klientów i rozpoczęcie z nimi współpracy, a także opracowanie strategii zwiększenia zysków firmy. Efektywnie pracujący zespół powinien być zorientowany na rezultaty i zaangażowany w ich realizację. Dobrze więc, gdy zarządzający firmą wie na czym polega motywowanie grupy i dobra komunikacja.

### Skuteczność komunikacji

Wymianę informacji, dzielenie się doświadczeniem i umiejętność określania wspólnych celów w każdym przedsiębiorstwie, trudno uzyskać bez prawidłowej komunikacji. Efekty realizacji projektów biznesowych zależą od jakości relacji między ludźmi. I to zarówno wewnątrz firmy, jak i w kontaktach z partnerami i klientami. Umiejętności te są niezmiernie istotne w przypadku młodych przedsiębiorców, którzy starają się zdobyć finansowanie własnej inwestycji z zewnątrz, np. od prywatnych przedsiębiorców dysponujących wolnym kapitałem. Współpraca z inwestorem nie opiera się tylko na mówieniu, ale przede wszystkim słuchaniu, szczególnie, że są to osoby bardziej doświadczone w biznesie. Młodzi przedsiębiorcy powinni liczyć się z sugestiami inwestora, za którego wiedzą stoją lata praktyki w zmaganiu się z realiami rynku. Omawiając projekty firmy zamiast walczyć o zachowanie własnych racji, warto otworzyć się na proponowane zmiany. Trudności z porozumieniem już na etapie uzgadniania realizacji inwestycji nie wróżą dobrej jakości dalszej współpracy.

Nieskuteczna komunikacja w firmie prowadzi do ciągłych konfliktów i utraty ogromnej ilości energii. Obniża to zaufanie między członkami zespołu i ich zaangażowanie. Różnice zdań zdarzają się nawet w najlepiej dobranej i zorganizowanej załodze.

- *Sprawnie działający zespół jest gotowy na zmiany, a konflikty są częścią codzienności i to, co należy z nimi robić, to je rozwiązywać i uczynić je elementem rozwoju osobistego i firmy* – mówi Katarzyna Duda.

### Informacja o konkursie:

Konkurs „Od Pomysłu do Biznesu – napisz biznesplan z Inwestornią” jest organizowany przez Agencję Rozwoju Pomorza SA. już po raz drugi. Celem konkursu jest wyłonienie najciekawszych pomysłów na biznes, które pomysłodawcy mieliby szansę zrealizować dzięki kapitałowi, wiedzy i doświadczeniu inwestorów prywatnych.

Konkurs zostanie rozstrzygnięty na Gali Finałowej, na której wybrani przez ekspertów finaliści – autorzy dobrych pomysłów na biznes, będą mieli możliwość zaprezentowania swoich projektów bezpośrednio przed inwestorami prywatnymi (aniołami biznesu), przedstawicielami funduszy kapitałowych i załączkowych, sieci aniołów biznesu oraz Funduszu Kapitałowego Agencji Rozwoju Pomorza SA.

Udział w konkursie mogą wziąć wszystkie osoby fizyczne oraz przedsiębiorstwa we wczesnej fazie rozwoju. Więcej informacji można znaleźć pod adresem [www.inwestornia.pl](http://www.inwestornia.pl)



Dotacje na innowacje

Materiał chroniony prawem autorskim - wszelkie prawa zastrzeżone. Wszelkie prawa w tym Autora, Wydawcy i Producenta bazy danych zastrzeżone. Jakiegokolwiek dalsze rozpowszechnianie artykułów zabronione. Korzystanie z serwisu izamieszczonych w nim utworów i danych wyłącznie na zasadach określonych w Regulaminie Korzystania z Serwisu. [Zapoznaj się z regulaminem.](#)

0

Lubię to!

Tweet

Pin it

Wiadomości dnia na Firma.pb.pl



### Polecamy

#### WEEKEND »



Hongkong, czyli w "krajnie Naj"

#### MOTO »



Bentley wystartuje w Dakarze?

#### KARIERA »



Jaka cena, taki dyplom

#### NIERUCHOMOŚCI »



Deweloperzy uniknęli rachunków powierniczych

#### TELEINFORMATYKA »



Microsoft stworzył własnego „Facebooka”

### Sekcje

#### PULS INWESTORA »

Szympanica Lucy pobiła indeksy

Chętni na chemię policzą koszty

Wielki kryzys jest jak hydra

Analitycy lepiej oceniają JW Construction

#### FIRMA »

MF korzystnie o dywidendach

Wprowadź firmę w świat 2.0

Dodaj zespół do pomysłu na biznes

7 zł więcej na dietę, 600 zł na hotel

#### KARIERA »

Jaka cena, taki dyplom

Gdzie będą zatrudniać?

Maja Goettig w KBC Securities

Jak zatrudnić pracownika, przeżyć i nie zwariować

### Serwisy

**PULS INWESTORA »**

**NOTOWANIA »**

**FIRMA »**

**KONFERENCJE »**

**E-WYDANIE »**

**WERSJA MOBILNA »**

## Oferty Pulsu Biznesu



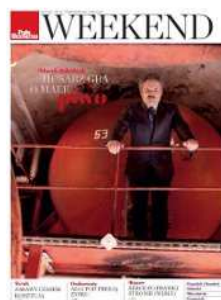
**RAPORTY**  
Giełdowa Spółka Roku 2011



**RAPORTY**  
Katalog Gazel Biznesu 2011



**PRENUMERATA**  
Kup bieżące e-wydanie Pulsu Biznesu



Zobacz o czym piszemy

DODAJ NAS

